

Especialización

Creación y Desarrollo de una Franquicia Exitosa

Descubre el potencial de las franquicias. Nuestro Programa de Extensión Universitaria basándose en nuestra trayectoria internacional te proporcionará las habilidades esenciales para gestionar de manera óptima y exitosa tu propia franquicia, aprovechando el éxito gastronómico peruano. Conecta con un sólido modelo de negocio y haz crecer tus oportunidades empresariales.

Dirigido

- Directores y ejecutivos de empresas que buscan expandir sus negocios mediante el modelo de franquicias.
- Empresarios en búsqueda de modelos de negocio innovadores.
- Inversionistas enfocados en sectores con potencial de crecimiento.
- Franquiciados que buscan optimizar su operación y maximizar su éxito.
- Consultores empresariales que desean adquirir nuevos conocimientos en franquicias.
- Emprendedores interesados en obtener conocimientos integrales sobre los aspectos comerciales, económicos, financieros, tributarios, legales y operativos de las franquicias.

Logros de aprendizaje

Al finalizar el curso, el participante será capaz de:



- Desarrollar una visión integral y efectiva de la gestión empresarial comprendiendo eficientemente los objetivos tanto del franquiciador como del franquiciado.
- Obtener conocimientos para la creación y dirección eficaz de organizaciones establecidas bajo acuerdos de franquicia.
- Diseñar estratégicamente planes de expansión para liderar el crecimiento sostenible de los negocios.
- Formarse como futuro directivo o gerente, desarrollando habilidades clave para sobresalir en la gestión de franquicias y en el ámbito empresarial en general.

Datos generales

Inicio
27 de febrero

Duración
16 sesiones

Horario
Martes y jueves
de 7:00 p.m. a 10:00 p.m.

Modalidad Online
Clases sincrónicas

Inversión
Precio regular: S/3,572
Promoción (30% dscto.): S/2,500

Requisitos técnicos mínimos y recomendados:
Conexión Internet Casa: Mínimo: 15 Mbps.
Recomendable >= 30 Mbps
Conexión internet móvil: 3G como mínimo.

Certificación

Certificado emitido por el Programa de Extensión Universitaria de la Universidad Le Cordon Bleu

Módulo 1 Fundamentos de las Franquicias

- Introducción y elementos del sistema de franquicias.
- Evolución y perspectiva de franquicias en el Perú y el mundo.
- Mecanismos para iniciar un negocio de franquicia.
- Elementos que integran una franquicia.
- Tipos y formatos de franquicias.

Módulo 3 El entorno legal en las Franquicias

- Creación de una franquicia.
- Qué es y cómo se integra un contrato de franquicia.
- Marco legal para las franquicias.
- Propiedad intelectual en las franquicias.

Módulo 5 Aspectos comerciales de una Franquicia

- Comercialización de franquicias.
- Expansión de franquicias.
- Evaluación de la franquicia y el franquiciado.
- Estrategias y herramientas para la comercialización de una franquicia.

Módulo 2 El entorno de las Finanzas y la Tributación en las Franquicias

- Análisis económico en un escenario de franquicia.
- Proyección financiera de una franquicia.
- Consideraciones y obligaciones tributarias para una franquicia.
- Estructura financiera de una franquicia.
- Análisis competitivo en un escenario de franquicia.

Módulo 4 Gestión de Operaciones en las Franquicias

- Know how de una franquicia.
- Estandarización de los procesos de una franquicia.
- Manual de operaciones de una franquicia.
- Gestión de indicadores de las franquicias.
- Central de franquicias: soporte y supervisión.

Módulo 6 Diseño de estrategias de marketing digital para Franquicias

- Introducción al marketing digital especializado en franquicias.
- Campañas publicitarias en redes sociales para franquicias.
- Diseño de una estrategia de publicidad para franquicias.

Nota Importante

- La Universidad Le Cordon Bleu Perú se reserva el derecho de reprogramar o cancelar los cursos que no cuenten con el número mínimo de inscritos establecidos por el programa.
- Se reserva el derecho de modificar la plana docente de acuerdo a disponibilidad o cambios en el programa.
- Los trámites de retiro o cambio sólo se realizan hasta 10 días antes del inicio de clases. Caso contrario deberá asumir la penalización correspondiente. El pago realiza a devolución ni transferencia, el retiro no modifica el monto comprometido a pagar. El retiro es sólo académico y no económico.